

Marktumfeld Praxis – Quo vadis ambulanter Sektor?

„Gibt es noch Nachfolger für die Praxis?“ oder „Muss ich nach Verkauf zwingend noch in Anstellung weiterarbeiten?“ Fragen wie diese prägen aktuell unsere Beratungsgespräche und können als Hinweis dafür dienen, dass sich das ambulante Praxis-Marktumfeld in den letzten Jahren stark im Wandel befindet und gleichzeitig enormen Wissensbedarf hinterlassen hat.

Noch immer ist der ambulante Sektor ein attraktiver Arbeitsort für Fachärzte/Innen. Vermehrt steht jedoch nicht zwingend die selbstständige Tätigkeit in einer Praxis im Vordergrund, sondern immer mehr auch eine Anstellung. Geregelt Arbeitszeiten, oft auch flexibel umsetzbar in verschiedenen Teil- und Vollzeitmodellen, sind hierbei häufig das Motiv, um ein verwaltungsoptimiertes Arbeitsleben mit dem Privat-/Familienleben in Einklang zu bringen. Der klassische Übernehmer ist nicht ausgestorben, aber die Selbstständigkeit nicht mehr die einzige Option, um im ambulanten Sektor Fuß zu fassen.

Auch für Praxen bergen diese Markttendenzen neue Chancen und Möglichkeiten der Weiterentwicklung. Der Gesetzgeber ermöglicht dabei zwischenzeitlich auf verschiedenen Wegen die Anstellung von Fachärzten. Angestellte Ärzte als Fachpersonal für einen hochwertigen Praxisbetrieb können neue wirtschaftliche Potenziale oder Freiheiten für die Praxisinhaber bedeuten - bei gleichzeitigem Erhalt der bestehenden Entscheidungskultur.

Beim Praxisverkauf wiederum steht nicht mehr nur der klassische Übernehmer im Fokus, auch andere Praxen, MVZs, Kliniken und institutionelle Anleger treten als Käufergruppen auf. Damit oftmals einhergehend: Eine erhöhte Anzahl an Optionen, den eigenen Abschied nach den eigenen Bedürfnissen zu gestalten. Beendigung der ärztlichen Tätigkeit oder ärztliche Leitung als angestellter Arzt oder Anstellung in Stufen- oder Teilzeitmodellen zum Ausklingen der beruflichen Karriere? Vieles ist möglich, Weniges ein Muss.

Wie so oft im Leben bieten neue Entwicklungen und Tendenzen nicht nur Risiken oder ungewohnte neue Verhältnisse, sondern auch viele Chancen und Möglichkeiten. Die richtigen Antworten darauf zu finden, ist dabei so individuell, wie Ihre persönlichen Pläne.

Egal in welcher Position Sie sich aktuell befinden:

Sind Sie der Praxisinhaber, der seinen Abschied plant oder nach Erweiterung strebt?

Oder der junge Facharzt, der sich seine eigene Praxis herbeisehnt? Eventuell aber vor einer Übernahme als angestellter Arzt hinein schnuppern möchte?

Lassen Sie uns darüber sprechen!

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme und interessante Gespräche mit Ihnen!



Maximilian Lerchl, s.s.p. Ärzteberater